



**FIȘA DISCIPLINEI**  
**Dreptul afacerilor comerciale-Legislație comercială**  
**2018-2019**

1. Date despre program

1.1. Instituția de învățământ superior	Școala Națională de Studii Politice și Administrative
1.2. Facultatea	Facultatea de Management
1.3. Departamentul	Management
1.4. Domeniul de studii	Management
1.5. Ciclul de studii	Master
1.6. Programul de studii/Calificarea	Antreprenoriat și management strategic

2. Date despre disciplină

2.1. Denumirea disciplinei	<b>Dreptul afacerilor comerciale - Legislație comercială</b>						
2.2. Titularul activităților de curs	Conf.univ.dr. Valerică DABU						
2.3. Titularul activităților de seminar							
2.4. Anul de studiu:	I	2.5. Semestrul	II	2.6. Tipul de evaluare	Ec.	2.7. Regimul disciplinei	Ob.

3. Timpul total estimat (ore pe semestru al activităților didactice)

3.1. Număr de ore pe săptămână	3	din care: 3.2. curs	2	3.3. seminar/laborator	1
3.4. Total ore din planul de învățământ	42	din care: 3.5. curs	28	3.6. seminar/laborator	14
Distribuția fondului de timp					ore
Studiul după manual, suport de curs, bibliografie și notițe					40
Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate și pe teren					40
Pregătire seminarii/laboratoare, teme referate, portofolii și eseuri					20
Tutoriat					10
Examinări					2
Alte activități...					
3.7. Total ore studiu individual					122
3.8. Total ore din planul de învățământ					28
3.9. Total ore pe semestru					150
3.10. Numărul de credite					6

4. Precondiții (acolo unde este cazul)

4.1. de curriculum	Nu e cazul
4.2. de competențe	Nu e cazul

5. Condiții (acolo unde este cazul)

5.1. de desfășurare a cursului	dezbatere studii de caz
5.2. de desfășurare a seminarului/laboratorului	dezbatere studii de caz

6. Competențe specifice acumulate

Competențe profesionale	Cunoaștere și înțelegere a noțiunilor juridice specifice managementului afacerilor Cunoașterea și înțelegerea sistemului legislativ din România și legislației privind întreprinderile mici și mijlocii, asociații familiale Capacitatea de proiectare și parcurgere a proceselor asociate înființării unei firme Cunoașterea problematicei dispozițiilor de drept comercial
-------------------------	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------



	Dezvoltarea capacității de analiză și înțelegere a actelor juridice Dezvoltarea capacității de redactare a unui contract comercial; Cunoașterea lacunelor legislative, a reglementărilor paralele, dezvoltarea gândirii critice constructive, preocupări de lege ferenda și scopul acestora; Cunoașterea libertăților, economice, comerciale, a liberei inițiative și limitele acestora;
Competențe transversale	Manifestarea unei atitudini pozitive și responsabile față de domeniul științific Promovarea unui sistem de valori morale, specific afacerilor Atitudine corectă în relația cu alte persoane

#### 7. Obiectivele disciplinei (reieșind din grila competențelor specifice acumulate)

7.1. Obiectivul general al disciplinei	În urma absolvirii acestui curs, studenții vor dovedi: - Înțelegerea sistemului juridic și rolul acestuia în afaceri; Implicații față de I.M.M. și alte societăți comerciale; - Cunoașterea principalelor reglementări juridice privind derularea activității comerciale, avantajele și dezavantajele I.M.M. precum și ale celorlalte societăți comerciale; - Capacitatea de a proiectare de contracte comerciale eficiente, în raport de tipul de societate și oportunități; - însușirea principiilor dreptului afacerilor și folosirea acestora în afaceri eficiente;
7.2. Obiective specifice	- Identificarea oportunităților juridice și economice în afaceri cu referire la I.M.M. - înțelegerea legislației comercial-profesioniste, a facilităților juridice, fiscale, economice, a sistemului de protecție prin lege și accesul la justiție; - însușirea regulilor juridice de purtare a negocierilor și a tratativelor prealabile încheierii afacerii, și de alegere a instrumentelor juridice cele mai adecvate specificului afacerii, garantării contra riscurilor, preconstituirea probelor necesare în eventualitatea unor litigii etc. - cunoașterea deciziei în afaceri și implicațiile acesteia; - cunoașterea mijloacelor juridice de prevenire a riscurilor în afaceri, specificul I.M.M.; - cunoașterea reglementărilor privind responsabilitatea și răspunderea comercială, civilă, administrativă și penală a subiecților comunicării în afaceri în diferite ipoteze mai frecvente. Responsabilitatea administratorilor. - cunoașterea greșelilor frecvente în afaceri și evitarea acestora;

#### 8. Conținuturi

8.1. Curs	Metode de predare	Observații
1.Considerații generale despre lege, drept, obligație, libertate, instituție juridică, management și afacere	Expunere, studiu de caz; analiză referate	
2.Considerații generale privind dreptul afacerilor. Principiile dreptului afacerilor comerciale	Expunere,problematizare, interactivitate	
3.Societatea comercială, subiect al dreptului afacerilor comerciale. Regimul juridic al I.M.M.-urilor. Facilități	Expunere,problematizare, interactivitate	
4.Înființarea unei afaceri și structurii juridice a acesteia. Proceduri, documente și mecanisme	Expunere, analiză formulare	2 prelegeri
5.Activitatea de afaceri. Patrimoniu. Capitalul social. Funcțiile patrimoniului și capitalului social. Abuzul de majoritate.	Expunere,problematizare, interactivitate	
6.Fondul de comerț. Firma. Emblema. Clientela și vadul comercial. Marca. Actele juridice privind fondul de comerț	Expunere,problematizare, interactivitate	
7.Contractul comercial (profesionist). Contractul între profesionist și consumator. I.M.M ca profesionist și I.M.M consumator, Avantaje. Dazavantaje	Expunere, Analiză spețe. Joc de rol	3 prelegeri
8.Riscurile în afaceri și gestionarea juridică a acestora	Expunere,problematizare, interactivitate	



9.Licitația și rolul acesteia în afaceri	Expunere, Analiză spețe	
10.Insolvența, implicațiile acesteia în afaceri	Expunere, Analiză spețe	
11.Protecția consumatorilor. Prevederi legale	Expunere, Analiză spețe	

### Bibliografie

Dabu Valerică, *Dreptul afacerilor comerciale*, Comunicare.ro, București, 2017;  
Angheni, Smaranda, *Drept comercial*, profesioniști-comercianți, C.H. Beck, București, 2013  
Bișa, Crișan, *Utilizarea paradisurilor fiscale*, BMT, 2005;  
Cârpenaru, Stanciu D., Gheorghe Piperea, S.David, *Legea societăților comerciale*, Editura C.H. Beck, București, 2014;  
Cârpenaru, Stanciu D., *Tratat de drept comercial român*, Editura Universul juridic, București, 2014;  
Dalion, Patrick, *Dreptul societăților*, Editura Economică, București, 2002  
Deleanu, I. și Buta, Gh., *Procedura somației de plată, doctrină și jurisprudență*, C.H. Beck, București, 2006;  
Dumitru A.P. Florescu, *Evaziunea fiscală*, Editura Universul Juridic, București, 2013;  
Enache, Dana, *Clauze abuzive în contractele încheiate între profesioniști și consumatori*, Hamangiu, 2012  
Fritz, Roger, *Fără risc nu există câștig*, Ed.Amaltea, București, 2007  
Grigoraș, Nina Ecaterina, *Buna-credință*, ed. Hamangiu, București, 2007;  
Lazăr Laura, *Abuzul de putere dominantă*, Editura C.H.Beck, București 2013;  
Mănăilă, Adrian, *Companiile offshore sau evaziunea fiscală legală*, All Beck, București, 2004  
Mănescu, Dragoș Mihai, *Proceduri rapide de recuperare a creanțelor*, Universul Juridic, București, 2011  
Perchins, Jon, *Confesiunile unui asasin economic*, Litera Internațional, București, 2007  
Piperea, Gheorghe, *Introducere în dreptul contractelor profesionale*, C.H. Beck, București, 2011  
Sens, Rene, *15 greșeli de evitat la înființarea unei firme*, C.H. Beck, București, 2007  
Turcu Ion, *Noul Cod civil*, Editura C.H. Beck, București 2011;  
Turcu Ion, *Vânzarea în Noul Cod civil*, Editura C.H. Beck, București 2011;  
Tudorache Mihaela, *Contractul încheiat prin mijloace electronice*, Editura C.H. Beck, București, 2013;

*Legea nr. 346/2004 privind stimularea înființării și dezvoltării întreprinderilor mici și mijlocii; OUG nr. 92/2013 privind programul de garantare a creditelor pentru I.M.M-uri, Legea nr. 8/2014 privind aprobarea OUG nr. 92/2013 privind programul de garantare a creditelor pentru I.M.M-uri, H.G. nr. 274/2013 privind acordarea ajutoarelor de minimis pentru investițiile realizate de IMIM-uri; OUG nr. 6/2011 privind stimularea înființării și dezvoltării microîntreprinderilor de către întreprinzătorii tineri; Legea nr. 301/2011 privind aprobarea OUG nr. 6/2011 privind stimularea înființării și dezvoltării microîntreprinderilor de către întreprinzătorii tineri; HGR nr. 96/2011; HGR 166/2003; Legea nr. 69/2010; OUG nr. 44/2008; Legea nr. 85/2014 privind procedurile de prevenire a insolvenței și de insolvență, Noul Cod Civil, Noul Cod de Procedură civilă; Legea nr.31/1990 modificată; Legea nr.469/2002; Legea nr.193/2000, Legea nr. 26/1990; Legea nr.241/2005; Legea 571/2003 modificată, Directiva nr. 93/13/CEE; Directiva nr. 2008/48/CE; Directiva 87/102; Directiva 2014/17/CE*

8.2. Seminar/laborator		
Principiile dreptului afacerilor. Analiza unor spețe judiciare în care s-au încălcat aceste principii	Studii de caz. Dezbateri pe marginea studiilor de caz.	Prezentare referate
Comparație între SRL, SA, PFA, și SCA. Implicații. Studii de caz	Studii de caz. Dezbateri pe marginea studiilor de caz.	Prezentare studii de caz
Înregistrarea și funcționarea societăților. Societăți fictive, sedii fictive, societăți offshore, societăți cu sediul în paradisuri fiscale, sucursale nerezidente	Studii de caz. Dezbateri pe marginea studiilor de caz.	Prezentare studii de caz
Facilitățile unui IMM. Facilități fiscale. Modalități de executare operativă a datoriilor. Rolul biletului la ordin și a contractului autentificat de notar. Studii de caz	Studii de caz. Dezbateri pe marginea studiilor de caz.	Prezentare studii de caz
Partenerul de afaceri. Persoana interpusă. Cunoașterea partenerului de afaceri. Riscul partenerului de afaceri. Studii de caz	Studii de caz. Dezbateri pe marginea studiilor de caz.	Prezentare studii de caz
Garanțiile în relațiile cu I.M.M.-urile. Studii de caz	Studii de caz. Dezbateri pe marginea studiilor de caz.	Prezentare studii de caz



Clauzele abuzive în contractele I.M.M.-urilor. I.M.M. comerciant profesionist, I.M.M. în ipostaza de consumator, avantaje dezavantaje. Studii de caz.	Studii de caz. Dezbateri pe marginea studiilor de caz.	Prezentare studii de caz
Implicațiile licitației și ale insolvenței în regimul juridic al I.M.M.	Studii de caz. Dezbateri pe marginea studiilor de caz.	Prezentare studii de caz
<b>Bibliografie</b>		
<p>Angheni, Smaranda, <i>Drept comercial</i>, profesioniști-comercianți, C.H. Beck, București, 2013            Bișa, Crișan, <i>Utilizarea paradisurilor fiscale</i>, BMT, 2005;            Cârpenaru, Stanciu D., Gheorghe Piperea, S.David, <i>Legea societăților comerciale</i>, Editura C.H. Beck, București, 2014;            Cârpenaru, Stanciu D., <i>Tratat de drept comercial român</i>, Editura Universul juridic, București, 2014;            Dabu Valerică, <i>Dreptul afacerilor comerciale</i>, Comunicare.ro, București, 2017;            Deleanu, I. și Buta, Gh., <i>Procedura somației de plată, doctrină și jurisprudență</i>, C.H. Beck, București, 2006;            Dumitru A.P. Florescu, <i>Evaziunea fiscală</i>, Editura Universul Juridic, București, 2013;            Enache, Cristina Dana, <i>Clauze abuzive în contractele încheiate între profesioniști și consumatori</i>, Hamangiu, 2012            Fritz, Roger, <i>Fără risc nu există câștig</i>, Ed. Amaltea, București, 2007            Grigoraș, Nina Ecaterina, <i>Buna-credință</i>, ed. Hamangiu, București, 2007;            Mănescu, Dragoș Mihai, <i>Proceduri rapide de recuperare a creanțelor</i>, Universul Juridic, București, 2011</p>		

9. Coroborarea conținuturilor disciplinei cu așteptările reprezentanților comunității epistemice, asociațiilor profesionale și angajatori reprezentativi din domeniul aferent programului

*Legea nr. 85/2014 privind procedurile de prevenire a insolvenței și de insolvență, Noul Cod Civil, Noul Cod de Procedură civilă; Legea nr.31/1990 modificată prin OUG nr.82/2007; Legea nr.469/2002; Legea nr.193/2000, Legea nr. 26/1990; Legea nr.241/2005; Legea 571/2003 modificată, Directiva nr. 93/13/CEE; Directiva nr. 2008/48/CE; Directiva 87/102; Directiva 2014/17/CE; Legea nr. 306/2004;*

10. Evaluare

Tip activitate	10.1. Criterii de evaluare	10.2. Metode de evaluare	10.3. Pondere din nota finală
Curs /Examen	Test grila, cu 30 de întrebări		70%
Seminar	Referat		30%
<b>10.6. Standard minim de performanță:</b>			
<ul style="list-style-type: none"> <li>trebuie să rezolve corect 15 întrebări din cele 30;</li> <li>la o întrebare se aplică principiul majorității respectiv dacă s-a indicat corect minimum 2 din 4 corecte;</li> <li>răspunsurile indicate greșit la fiecare întrebare se scad din cele indicate corect la întrebarea respective.</li> </ul>			

Data completării  
24.09.2018

Semnătura titularului de curs

Semnătura titularului de seminar

.....

.....

.....

Data avizării în departament

Semnătura directorului departamentului

.....

.....